

Схема работы Агента компании QuickTelecom

Если у Вас нет опыта в сфере предоставления телекоммуникационных услуг или SMS-сервисов, но есть желание и умение продавать, мы предлагаем Вам присоединиться к партнерской программе QuickTelecom в качестве Коммерческого представителя (агента).

Кто может стать Коммерческим представителем?

- Компании, предоставляющие услуги WEB-дизайна, верстки и раскрутки WEB-сайтов;
- Маркетинговые агентства;
- SEO консультанты;
- Бизнес консультанты;
- Продавцы мобильных услуг;
- Разработчики программного обеспечения;
- Дистрибьюторы;
- Любое другое физическое или юридическое лицо;

Для того чтобы стать нашим **агентом** Вам необходимо:

1. Обратиться к нашим менеджерам по тел. 8-495-926-9477 (Москва) или 8-800-333-9477 (регионы)
2. Заключить с компанией QuickTelecom агентский договор.
3. Получить все необходимые материалы для работы (сертификат представителя, набор необходимых документов для заключения договоров, макеты рекламных материалов)

После заключения договора Вы автоматически подключитесь к QuickTelecom по следующей схеме:

Схема подключения агента:



В мире современных технологий существует масса способов для привлечения новых клиентов в компанию телекоммуникационных услуг связи, ниже приведены лишь некоторые из них которые помогут Вам начать работать и успешно зарабатывать:

1. Непосредственное общение с потенциальными клиентами. Это могут активные и пассивные продажи (поиск и привлечение клиентов по телефону), встречи, выезды, презентации и др.
2. Привлечение новых клиентов через Internet: размещение различных объявлений, баннеров, рекламных блоков или информации на форумах.

Специально для WEB-разработчиков и владельцев WEB-сайтов:

В дополнение к программе «Коммерческий представитель» мы предлагаем использовать технологию отслеживания переходов с Вашего WEB-ресурса на наш. Это позволит расширить Вашу агентскую сеть автоматически. Вам нужно лишь разместить на собственном ресурсе баннер QuickTelecom.

3. «Сарафанное радио» - расскажите всем своим знакомым про сервисы компании QuickTelecom, постарайтесь сделать это так, чтобы информация о сервисах распространялась и через них.
4. Другие способы – это может быть размещение объявлений и информации в печатных СМИ, реклама и многое другое.

Схема привлечения агентом новых клиентов:



Схема вознаграждения:

Любой клиент, подключенный к нашей платформе, будет приносить Вам стабильный ежемесячный доход. Интересно, что чем больше клиентов Вы привлечете, тем больше станет Ваше вознаграждение, поскольку последнее напрямую зависит от трафика агентской сети клиентов.



Вознаграждение выплачивается ежемесячно и индивидуально в каждом случае. Например, через Вас подключилось 10 клиентов, которые сделали оборот 5000 sms – Ваша прибыль составит 5% от валовой прибыли компании QuickTelecom. При обороте 50 000 Ваша процентная ставка увеличится до 6%, а при 100 000 – до 7%.

Оборот (sms, шт), сделанный привлеченными клиентами	% от валовой прибыли
5 000	5%
50 000	6%
100 000	7%